

VERKOOPTIPS

KIKA PRODUCTEN

DE FEESTDAGEN KOMEN ER AAN EN DAT GEEFT JOU DE KANS OM NOG MEER SPONSORGELD OP TE HALEN VOOR JOUW KIKA AVONTUUR! HOE MEER JIJ VERKOOPT, HOE MEER SPONSORGELD JIJ OPHAALT. WIJ GEVEN JE GRAAG WAT TIPS!

1

Gebruik sociale media

Social media kan je goed gebruiken om mensen te bereiken. Breng jouw volgers op de hoogte dat jij in actie komt voor KiKa. Wanneer ze een product van jou kopen steunen ze jouw actie én KiKa. Benader lokale bedrijven



2

Breng lokale media op de hoogte

Geef jouw actie nog meer aandacht door de lokale media op te zoeken. Misschien is er in jouw woonplaats wel een lokale krant of kan je een flyer toevoegen aan het folderpakket wat rond gebracht wordt in de buurt!



3

Benader lokale bedrijven

Benader lokale bedrijven en vertel ze dat jij hét paascadeau hebt voor dit jaar! De KiKa producten zijn een mooie combinatie van een cadeau geven en iets goeds doen. Met de aankoop van jouw KiKa producten steunt het bedrijf namelijk onderzoek naar kinderkanker!

